

Verhandeln wie ein Profi

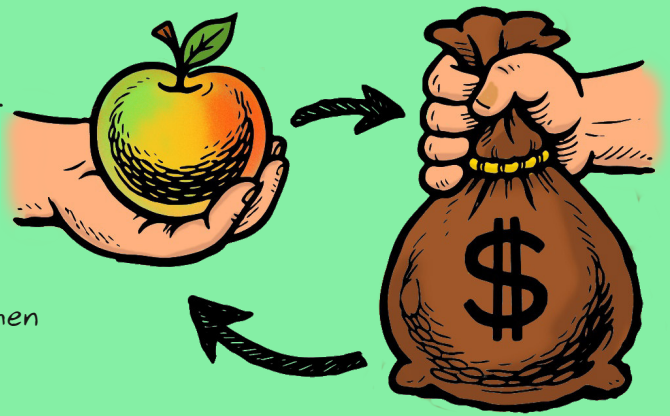
Grundprinzipien des Verhandelns

- Ziel: Win-Win, denn nach der Verhandlung sollen beide Seiten zufrieden sein.
- Bedürfnisse erkennen: Was braucht dein Gegenüber wirklich? Hör genau zu.
- Kuchen backen, nicht essen: Es geht darum, gemeinsam neue Werte zu schaffen, nicht nur etwas aufzuteilen.
- Keine Festlegungen: Sag nicht zu früh "Ich will das unbedingt!"; bleib flexibel.
- Nie drohen: Drohungen zerstören Vertrauen. Bleib sachlich und respektvoll.
- Respektvoll, nicht einschleimend: Höflich bleiben, aber authentisch sein.

Flinch (Zurückschrecken):

Reagiere schockiert auf einen überhöhten Vorschlag (z. B. ein übertriebener Tauschwert).

=> Dein Gegenüber rechtfertigt sich automatisch.



Gegen-Anker setzen:

Bevor dein Verhandlungspartner einen Wert nennt: Selbstbewusst einen eigenen, niedrigen Startwert setzen. Damit verschiebst du den Rahmen des Gesprächs zu deinen Gunsten.

Exploding Offer:

Setze eine realistische Deadline ("Ich habe gleich einen anderen Termin" oder "Jemand anders wartet schon").

=> Das erzeugt Zeitdruck, ohne unfair zu sein. Wichtig: Baue eine Geschichte um die Deadline, damit sie glaubwürdig ist.

Beziehung aufbauen:

Beginne mit Smalltalk oder einem ehrlichen Interesse ("Wie lange machst du das schon?")

=> Menschen verhandeln lieber mit Leuten, die sie mögen!

Komplimente machen:

"Wow, das ist echt kreativ gemacht", "Das ist wirklich ein schönes Stück"

=> Wertschätzung öffnet Türen, aber bitte ehrlich bleiben.

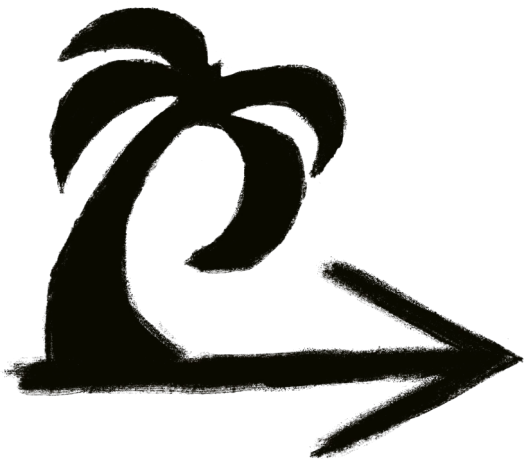
Starke Alternative haben:

"Ich hab schon jemanden, der mir XY anbietet, aber wenn du mir das gibst, würde ich deins auch nehmen."

=> Zeig, dass du Alternativen hast, aber offen für einen Deal bist.

Gute Verhandler sind vorbereitet, freundlich und flexibel, denn sie wirken sicher, nicht verbissen.

nach Nasher, Jack (2023): Deal!: Du gibst mir, was ich will.



Dieses Material stammt von www.abenteueroase.de

Schriften: Käpt'n Joe Schriftarten

Illustrationen: Käpt'n Joe

Nutzungshinweis

Die gesamten Inhalte dieser Seite, einschließlich Dateien, Anleitungen und Materialien, sind durch das Urheberrecht geschützt. Du darfst sie **nicht kommerziell** nutzen und auch nicht über soziale Netzwerke, Dropbox oder ähnliche Dienste verbreiten oder weitergeben. Dadurch würdest du das Urheberrecht verletzen.

Wenn du einen solchen Verstoß bemerkst, melde ihn bitte an folgende E-Mail-Adresse:
info@abenteueroase.de.

Ich freue mich über Kommentare zu den jeweiligen Beiträgen. Du kannst mich auch gerne auf **Instagram** verlinken: [kaeptnjoe](https://www.instagram.com/kaeptnjoe).

Vielen Dank für dein Interesse und liebe Grüße, Käpt'n Joe.